

## Il cliente non paga? Ecco 10 trucchi per farti pagare

**Il cliente non paga? Chiede troppo? Ci fa pentire di averlo incontrato?** È un tema sul quale ci siamo soffermati molto spesso. E molto spesso ci siamo confrontati per costruire un'esperienza condivisibile o acquisire qualche **informazione utile** per gestire *clienti problematici*.

Il punto è proprio questo: **l'informazione**. Se ogni freelance avesse l'informazione giusta al momento giusto sulla persona che ha di fronte, forse potrebbe evitare sprechi di tempo e risorse.

Un *cattivo pagatore*, per esempio, non ci farebbe prodigare più di tanto. Al massimo, possiamo accettare il lavoro con pagamenti anticipati. Ma come facciamo a saperlo? E se poi ci capita un buon cliente? Non potrebbe dare fastidio un approccio troppo *cautelativo*?

Diciamo subito che **la prudenza non è mai troppa** e che la *diligenza contrattuale* del buon padre di famiglia in questi casi fa sempre bene. Le cose vanno fatte in un certo modo. E il contratto tra un freelance e il suo cliente è ciò che non deve mai mancare in un rapporto serio e professionale.

Detto questo, tuttavia, c'è una piccola guida sull'argomento che vorrei segnalarti. Si chiama "**10 trucchi per farsi pagare ed evitare mancati pagamenti**", ed è stata prodotta per noi da [VirtuBuzz](#), una piattaforma che permette di acquisire informazioni sulle relazioni commerciali tra imprenditori e freelance e i loro rispettivi clienti. In altre parole, se Tizio è un cattivo pagatore ed è già una "carta conosciuta" dalla community di VirtuBuzz, puoi saperlo prima e regolarti di conseguenza.

La guida puoi scaricarla gratuitamente dal nostro store su [questa pagina](#). È una lettura facile e veloce, ma molto utile. Vale la pena di farla.